



**Pressemitteilung vom 04. März 2020**

## **Digitalisierung der Bauindustrie: PlanRadar erhält Wachstumsfinanzierung über 30 Millionen Euro**

- **Top-Investoren Insight Partners und e.ventures beteiligen sich an der Series-A-Finanzierung in Höhe von 30 Millionen Euro, ebenso wie die Bestandsinvestoren Berliner Volksbank Ventures, Cavalry Ventures und aws Gründerfonds**
- **Neues Kapital soll das globale Wachstum vorantreiben und die Produktivität in Bau- und Immobilienprojekten weiterhin verbessern**
- **Neue Niederlassungen in Australien, Dubai, Frankreich, Italien, den Niederlanden, Polen, Russland sowie in Schweden und Spanien geplant**

**Wien** – PlanRadar, Spezialist für digitale Dokumentation und Kommunikation in Bau- und Immobilienprojekten, hat sich in der Series-A-Finanzierungsrunde eine Investitionssumme von über 30 Millionen Euro gesichert. Neben Insight Partners zählt e.ventures zu den Hauptkapitalgebern. Des Weiteren haben sich die deutschen Bestandsinvestoren Berliner Volksbank Ventures und Cavalry Ventures, ein Berliner Frühphasenfonds zur Unterstützung von Technologieunternehmen, sowie der österreichische aws Gründerfonds an der Finanzierungsrunde beteiligt. Unter der Führung von Insight Partners, einem der weltweit größten IT-Investoren mit Hauptsitz in New York, soll mit dem frischen Kapital der weitere Wachstumskurs von PlanRadar vorangetrieben werden. Im Mittelpunkt stehen die strategische globale Expansion sowie die Erweiterung der bereits etablierten Märkte. Im Jahresverlauf sind weitere Büros in Australien, Dubai, Frankreich, Italien, den Niederlanden, Polen, Russland sowie in Schweden und Spanien geplant.

Thomas Krane, Principal von Insight Partners, sagt: „Die gesamte Bau- und Immobilienbranche erfährt einen grundlegenden Wandel hin zu einer digitalen Zukunft. PlanRadar ist bereits zu einem etablierten Partner der Branche geworden, welcher

Anwender entlang der kompletten Wertschöpfungskette bei der frist- und budgetgerechten Umsetzung ihrer Projekte unterstützt. Unsere Investition unterstreicht das Vertrauen in die führende Technologie von PlanRadar und wir freuen uns, das Unternehmen auf seinem weiteren Weg zu unterstützen.“

Christian Miele von e.ventures ergänzt: „Wir freuen uns, dass wir die nächste Wachstumsphase von PlanRadar unterstützen dürfen. Das Jahr 2019 war ein äußerst erfolgreiches Jahr und wir wollen PlanRadar's Potential stärken, um den Sektor weiter zu revolutionieren.“

Stefan Walter, Managing Partner von Cavalry, sagt: „Die Digitalisierung der Baubranche hat in den letzten Jahren enorm an Dynamik gewonnen. Mit dem konsequenten Aufbau einer Vorreiterrolle im deutschsprachigen Raum ist PlanRadar nun ideal positioniert, die hohe Nachfrage internationaler Kunden zu bedienen.“

Ibrahim Imam, Geschäftsführer und Mitgründer von PlanRadar, erklärt: „Wir schätzen die Unterstützung und das operative Fachwissen von Insight Partners, e.ventures und unseren anderen bestehenden Investoren. Mit ihren Investitionen ermöglichen sie nicht nur ein noch größeres weltweites Wachstum, sondern sie unterstützen uns auf dem Weg, PlanRadar zu einem neuen globalen Standard in der Kommunikation und Dokumentation bei Bau- und Immobilienprojekten zu machen. Unser Ziel ist es, in diesem Jahr um 8.000 Neukunden auf insgesamt 15.000 Kunden zu wachsen.“

Sander van de Rijdt, Geschäftsführer und Mitgründer von PlanRadar, sagt: „Die Branche ist noch immer von der Zurückhaltung in der Modernisierung geprägt, so dass eine Investition wie diese, noch dazu von so renommierten Investoren, hoffentlich als Leuchtturm für die gesamte PropTech-Bewegung wirkt. Nach Berechnungen basierend auf dem Feedback unserer Anwender ermöglichte PlanRadar seinen Kunden in ganz Europa bis Ende letzten Jahres eine Effizienzsteigerung im Wert von 500 Millionen Euro. Das ist für jedes Unternehmen der Branche interessant.“

Dass die deutsche Immobilienbranche noch am Anfang der Digitalisierung steht, bescheinigt die Digitalisierungsstudie des Zentralen Immobilien Ausschusses (ZIA). Demnach befinden sich rund zwei Drittel der befragten Unternehmen in den Anfängen des digitalen Wandels. Insbesondere die deutsche Baubranche gilt als Nachzügler in der Digitalisierung; das bestätigt die 2019 veröffentlichte Studie „Zukunft Bau – Beitrag der Digitalisierung zur Produktivität in der Baubranche“ des ZEW Mannheim im Auftrag des Bundesinstituts für Bau-, Stadt- und Raumforschung (BBSR). Das Nachholpotenzial hat der Bausektor erkannt: 47,3 Prozent der Unternehmen in der deutsche Baubranche sehen zukünftig positive Auswirkungen auf die Produktivität im Zuge der Digitalisierung.

## **Unternehmenskontakt**

### **PlanRadar GmbH**

Seilerstätte 22/3, 1010 Wien

+43 (0)720 517 135

[info@planradar.com](mailto:info@planradar.com)

[www.planradar.com](http://www.planradar.com)

## **Pressekontakt**

### **PlanRadar GmbH**

**c/o RUECKERCONSULT GmbH**

Susanne Franz

Wallstraße 16, 10179 Berlin

+49 (0)30 2844987-64

[franz@rueckerconsult.de](mailto:franz@rueckerconsult.de)

## **Über PlanRadar**

PlanRadar ist eine plattform- und geräteunabhängige, webbasierte SaaS-Lösung (Software as a Service) für Dokumentation und Kommunikation in Bau- und Immobilienprojekten und wird beispielsweise für Baudokumentation, Mängel- und Aufgabenmanagement, Zertifizierungen, Wartungen, Übergaben, etc. eingesetzt. Über eine Webapplikation (für alle Browser) und mittels Apps für alle Smartphones und Tablets (iOS, Android, Windows) wird auf Basis eines digitalen Grundrisses oder Architektenplans die Erfassung, Dokumentation, Kommunikation und Nachverfolgung jeder Art von Information ermöglicht. Durch die Digitalisierung des Workflows reduziert PlanRadar die Fehlerhäufigkeit, spart allen Beteiligten Zeit und realisiert enorme Effizienzsteigerungen: die schulungs- und wartungsfreie Applikation ermöglicht Kostenersparnisse von bis zu 70 Prozent. Das Unternehmen mit Hauptsitz in Wien hat mittlerweile mehr als 7.000 Kunden aus 43 verschiedenen Ländern.

## **Über aws Gründerfonds**

Der aws Gründerfonds ist eine österreichische Venture Capital-Gesellschaft und verfügt über Beteiligungskapital in Höhe von rd. 70 Mio. Euro. Der Investitionsfokus liegt auf österreichischen Startups mit großem Wachstumspotenzial für Anschub- und Anschlussfinanzierungen in der Start-up- und frühen Wachstumsphase (Later Seed und Series-A). Co-Investoren aus dem internationalen Netzwerk werden dabei aktiv eingebunden. Der aws Gründerfonds versteht sich als langfristiger, stabiler Partner und bietet unternehmerisches Venture Capital mit aktiver Unterstützung. Bislang wurden gemeinsam mit Co-Investoren mehr als EUR 254 Mio. in 33 Beteiligungen aus den Bereichen Digital, Deep Tech & Industrie sowie Life Science investiert und zahlreiche Exits erfolgreich abgeschlossen. Weitere Informationen unter [www.gruenderfonds.at](http://www.gruenderfonds.at) oder auf LinkedIn: [aws Gründerfonds](#)

## **Über Berliner Volksbank Ventures**

Mit der in 2015 gegründeten Berliner Volksbank Ventures investiert die Berliner Volksbank – eine der größten regionalen Genossenschaftsbanken Deutschlands – in innovative Technologie-Startups in den Bereichen Finanzdienstleistung, Immobilienindustrie und KMU-Software. Dadurch positioniert sich die Berliner Volksbank Ventures als Finanzinvestor in zukunftsrelevanten Themenfeldern und fördert ihr Portfolio durch ihre langjährige Branchenerfahrung und ihr starkes Netzwerk. Unterstützt werden die Venture Capital Aktivitäten durch den VC-as-a-Service Partner Redstone.

[www.volksbank-ventures.berlin](http://www.volksbank-ventures.berlin)



### **Über Cavalry Ventures**

Cavalry Ventures ist ein Berliner Frühphasenfonds, der die langjährige Erfahrung seiner Partner mit finanziellen Mitteln verbindet, um so die besten Technologieunternehmen zu unterstützen. Die Partner des Fonds haben wiederholt marktführende Unternehmen, wie Delivery Hero, Tradeshift oder plista, finanziert, gegründet, aufgebaut und verkauft und teilen nun ihr Know-how mit dem Portfolio. Cavalry Ventures zeichnet sich durch eine enge Betreuung der Portfoliofirmen aus, die bereits in einer sehr frühen Entwicklungsphase von den Mehrwerten der engen Geschäftsbeziehungen Cavalrys zu Investoren und Gründern, aber auch vom umfangreichen Engagement ausgewählter Ökosystempartner profitieren.

<https://www.cavalry.vc/>

### **Über e.ventures**

e.ventures wurde 1998 gegründet und ist die führende technologie-unterstützte Risikokapitalfirma weltweit. Mit 1,6 Milliarden Dollar unter Management investiert e.ventures in Konsum- und Softwareunternehmen von der Früh- bis zur Wachstumsphase. Die Firma hat ihren Hauptsitz in San Francisco und Berlin mit globalen Partnern in Peking, Tokio und Sao Paulo. e.ventures kombiniert sein umfangreiches globales Netzwerk mit lokaler Expertise, um weltweit über 200 Start-ups zu unterstützen. Dazu zählen namhafte US-Investitionen wie Angie's List, TheRealReal, Shipt, Segment, NGINX, GoPuff und Acorns sowie europäische Investitionen wie FarFetch, Deposit Solutions, CityDeal/Groupon, Natural Cycles, Blinkist und Asana Rebel.

<https://www.eventures.vc/>

### **Über Insight Partners**

Insight Partners ist eine weltweit führende Risikokapital- und Private-Equity-Firma, die in wachstumsstarke Technologie- und Softwareunternehmen investiert, die den Wandel in ihren Branchen vorantreiben. Insight wurde 1995 gegründet, verwaltet derzeit ein Vermögen von über 20 Milliarden US-Dollar und hat insgesamt in mehr als 300 Unternehmen weltweit investiert. Unsere Mission ist es, visionäre Führungskräfte zu finden, zu finanzieren und erfolgreich mit ihnen zusammenzuarbeiten, indem wir ihnen praktisches, praxisnahes Wachstums-Know-how zur Verfügung stellen, um den langfristigen Erfolg zu fördern. In allen unseren Mitarbeitern und unserem Portfolio fördern wir eine Kultur, die sich um einen Kerngedanken dreht: Wachstum ist gleich Chance.

Weitere Informationen über Insight und alle seine Investitionen erhalten Sie unter [www.insightpartners.com](http://www.insightpartners.com) oder folgen Sie uns auf Twitter @insightpartners.